



آرمان محمودی | بیزینس کوچ
رشد و توسعه کسب و کار



سیستم سازی کسب و کار را با رویکرد چک و تیک تجربه کنید!

سیستم سازی کسب و کار به معنای ایجاد یک ساختار منظم و قابل تکرار برای انجام فعالیت‌های مختلف در یک سازمان است؛ درست مانند این که از بیرون و داخل یک ساختمان، نقشه‌های دقیق و جامعی داشته باشیم. با استفاده از سیستم سازی، هر بخش از کسب و کار می‌داند که دقیقاً چه وظایفی دارد و چگونه باید این وظایف را انجام دهد. این امر باعث می‌شود که کارها با سرعت و دقت بیشتری انجام شوند، خطاهای کاهش یابند و در نهایت، کسب و کار به رشد و توسعه پایدار برسد.

چرا سیستم سازی کسب و کار اهمیت دارد؟

سیستم سازی یکی از کلیدی‌ترین عوامل موفقیت در کسب و کارهای مدرن است. در محیطی که رقابت روزبه روز پیچیده‌تر می‌شود، داشتن ساختاری منظم و کارآمد می‌تواند تفاوت بزرگی ایجاد کند. در ادامه، به بررسی دلایل اهمیت سیستم سازی کسب و کار پرداخته شده است.



اگر این دغدغه‌ها را دارید...

فعالیت‌های زیاد، اما بی‌نتیجه

سازمان پرمشغله است، اما خروجی رضایت‌بخشی ندارد.

همه کارهاروی دوش شماست

کسی مثل شما کارهارا جلو نمی‌برد و باید منام پیگیری کنید.

کارهای کلیدی عقب می‌افتد

وظایف مهم شما همیشه به تعویق می‌افتد و نمی‌توانید تفویض کنید.

عدم شفافیت در مسئولیت‌ها

کارمندان نمی‌دانند دقیقاً چه باید بکنند درگیری و اختلاف هم زیاد است.

وجود استرس و عدم کنترل

نیبود سیستم باعث می‌شود در سفر هم آرامش نداشته باشد و نگران کارمندان کلیدی باشید.

این دوره دقیقاً برای شما طراحی شده است

چه زمانی باید سیستم سازی را شروع کنم؟

زمان کافی برای
تصمیم‌گیری‌های
کلیدی ندارید

رشد کسب و کار
شما متوقف
شده است

اگر کسب و کار درگیر مشکلات
تکراری شود سیستم سازی راه حلی
ضروری است که به رشد پایدار
کمک می‌کند.

وابستگی بیش
از حد به افراد
خاص

اگر خروج یک کارمند کلیدی
سازمان شما را مختل می‌کند
سیستم سازی را در اولویت قرار دهید.

خطاهای مکرر و
نارضایتی مشتری
رخ می‌دهد

تکرار اشتباهات و شکایات نشان
دهنده ضعف فرایندهاست. سیستم
سازی کیفیت خدمات را بهبود می
بخشد

مزایای سیستم سازی برای مدیران

-
- 01** کاهش وابستگی به مدیر
 - 02** آزادی زمان بیشتر
 - 03** افزایش بهره‌وری تیم
 - 04** رشد و توسعه آسان‌تر
 - 05** کاهش خطاهای انسانی
 - 06** افزایش کیفیت خدمات و محصولات
 - 07** کاهش استرس
 - 08** پایداری کسب و کار
 - 09** بهبود تصمیم‌گیری
 - 10** صرفه‌جویی در زمان و هزینه

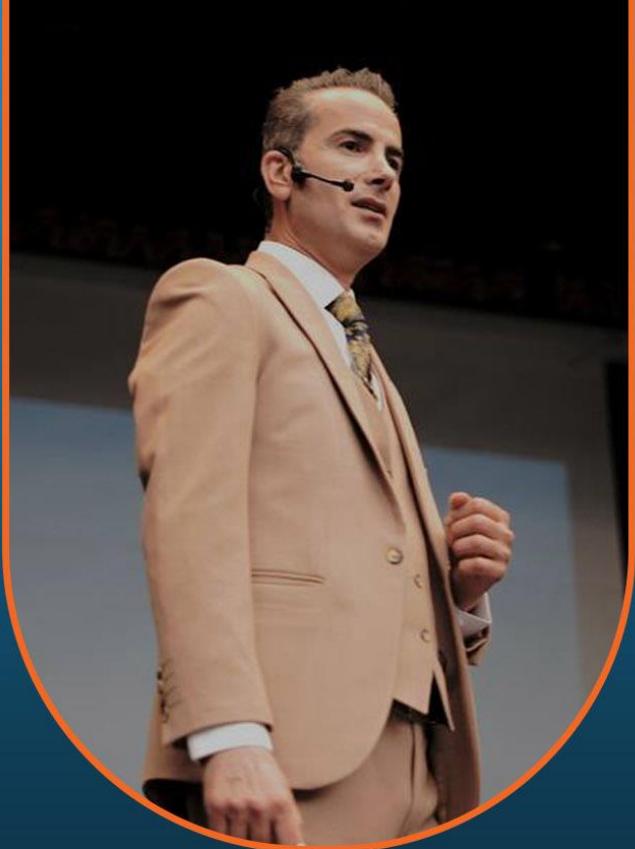


CHECK & TICK

BUSINESS SYSTEMIZATION COURSE

آنچه یاد می‌گیرید...





مدرس دوره: آرمان محمودی

آرمان محمودی، مربی خلق و توسعه کسب و کار مقاوم و پایدار، متخصص افزایش سود کسب و کار با استفاده از ساخت سیستم فروش و بازاریابی آنلاین، هدایت شما در این مسیر را بر عهده دارد.

آرمان محمودی تحصیل کرده رشته برق الکترونیک دانشگاه تهران، دانش آموخته در مدیریت کسب و کار در دانشگاه علمی کاربردی تهران و متخصص سیستم سازی کسب و کار است.

دستاوردهای کوچینگ کسب و کار و آموزش های آرمان محمودی:

- برگزاری همایش‌ها و دوره‌های آموزشی با ۹۵ درصد رضایت دانش پذیران
- بیزینس کوچینگ و جهش زیر یکسال چند شرکت تولیدی، بازرگانی و خدماتی
- ابداع‌کننده سه گانه سیستم سازی شامل، سیستم سازی شخصی، سیستم سازی سازمانی و سیستم سازی فروش و بازاریابی در ایران
- ابداع‌کننده جدیلترين سیستم پشتیبانی آموزش کسب و کار در ایران با عنوان «چک و تیک»

چرا نباید منتظر بمانید؟

هر چه سریعتر سیستم سازی را شروع کنید، زودتر از مزایای آن بهره‌مند می‌شوید. اگر احساس می‌کنید که کسب و کارتان به تغییر و تحول نیاز دارد، اکنون بهترین زمان برای اقدام است. با شرکت در دوره سیستم سازی پیشرفته آرمان محمودی، گام‌های عملی و مطمئنی برای بهبود سازمان خود بردارید.

هزینه دوره برابر می‌کند با...

سود یک مشتری

خرید اشتباه یک نرم افزار

یک گوشی موبایل

اجاره یک مغازه

حقوق چند کارمند با بهره‌وری پایین



دانش پذیران دوره جامع سیستم سازی حرفه ای کسب و کار



سامان فتحی پور
راشا افق



هدی یزدی
نکوراسیون همفکران



رضا خسروانی
وکیل ارشد حقوقی



مهدی شعبانی
کارخانه الیاف آذرآفتاب



سالار اسکویی
تولید پوشاک لیمارا



سیداب ثیبوتی
شرکت آسانسور رویال لیفت



سمیه خاکی
سالن زیبایی عروس اریانی



علی خلیلی
استراتژیست محظوظ



مصطفی مهرانی
ملزومات تابلوسازی مهر

جای شما اینجا خالیست ...

دوره جامع سیستم سازی کسب و کار به سبک

چک و تیک

جهت ثبت نام در دوره، عدد ۱ را به شماره واتس اپ زیر ارسال

⌚ ۰۹۱۳۳۱۲۰۴۰۲۵

نماییله:



[HTTPS://ARMANMAHMUDI.COM/](https://ARMANMAHMUDI.COM/)